

## O PROGRAMU

Program **OD IDEJE DO SVOG POSLA** vam pomaže da započnete ili razvijete svoj biznis.

Program vam nudi da proverite vašu poslovnu ideju i da odmerite potencijalne rizike i šanse za njen uspeh. Podrška koju ćete dobiti od nas uključuje edukaciju, mentorstvo i konsalting.

Na kraju programa **OD IDEJE DO SVOG POSLA** vi ćete:

- Imati razvijenu poslovnu ideju
- Proveriti da li je ona isplativa i izvodljiva
- Napraviti plan za realizaciju ideje
- Imati kompletiran biznis plan

OVAJ PROGRAM JE ZA VAS AKO STE:

- Zaposleni ili između poslova i razmišljate da započnete svoj biznis
- Imate svoj biznis i želite da ga razvijete, proširite i unapredite

## KAKO JE ORGANIZOVAN PROGRAM?

U periodu od 3 meseca bićete deo programa koji je organizovan u tri modula koji vas vode kroz sve neophodne faze razrade i planiranja poslovne ideje. Grupa broji maksimalno 16 osoba.



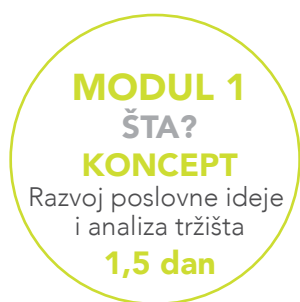
Između modula radićete individualno na konkretnim zadacima uz obezbeđenu mentorsku i konsultantsku podršku.

U tom periodu vi ćete:

- Mapirati svoje resurse i proveriti svoju motivaciju za započinjanje i/ili unapređenje biznisa
- Razraditi svoju poslovnu ideju i proceniti njenu finansijsku isplativost
- Isplanirati neposredne korake za započinjanje vašeg biznisa

Dodatno, dobićete poslovne informacije, veštine i alate primenjive u vašem sadašnjem i budućem poslu.

Na kraju programa moći ćete da donesete odluku da li je vaša poslovna ideja zaista i dobra poslovna prilika i da bićete spremni da započnete svoj biznis.



<b>CILJEVI</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Prepoznati svoje resurse</li> <li>• Usvojiti tržišni način koncipiranja poslovne ideje</li> <li>• Razumeti razliku između dobre ideje i dobre poslovne prilike</li> <li>• Razraditi poslovnu ideju, proizvode i/ili usluge</li> <li>• Odrediti i analizirati potencijalno i ciljano tržište</li> <li>• Odrediti parametre za analizu konkurencije</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Kreirati i isplanirati proces proizvodnje i/ili pružanja usluge</li> <li>• Isplanirati potrebne resurse za započinjanje i obavljanje posla</li> <li>• Isplanirati i izračunati optimalne kapacitete</li> <li>• Isplanirati način i obim prodaje i distribucije</li> <li>• Razumeti i odrediti cenovnu poziciju svog proizvoda/usluge</li> <li>• Razumeti i isplanirati optimalne oblike promocije</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Razumeti koncept upravljanja finansiranjem i finansijsko planiranje</li> <li>• Proceniti start-up troškove</li> <li>• Proceniti tekuće troškove, prihode i profit</li> <li>• Isplanirati tok gotovine</li> </ul>
<b>TEME</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Poslovna ideja i poslovna prilika</li> <li>• Motivacija i resursi</li> <li>• Proizvod/usluga</li> <li>• Tržište</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Proces proizvodnje/usluga</li> <li>• Resursi</li> <li>• Kapacitet</li> <li>• Prodaja</li> <li>• Distribucija</li> <li>• Cenovna politika</li> <li>• Promocija</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Finansijsko planiranje</li> <li>• Troškovi</li> <li>• Prihodi</li> <li>• Profit</li> <li>• Tok gotovine</li> <li>• Bilans</li> <li>• Finansiranje biznisa, izvori</li> </ul>
<b>METODE</b>	<b>INTERAKTIVNA RADIONICA, INDIVIDULNE I GRUPNE VEŽBE</b>		
<b>INDIVIDUALNI RAD</b>	Moja ideja, moj proizvod/usluga, tržište i konkurencija	Moj proizvodni proces, resursi, kapacitet, plan prodaje, distribucija, cena, promocija	Moj finansijski plan, troškovi, prihodi, tok gotovine, izvori finansiranja
<b>MENTORSTVO I KONSALTING</b>	Individualni termini po dogovoru u periodu između Modula 1 i Modula 2	Individualni termini po dogovoru u periodu između Modula 2 i Modula 3	Individualni termini po dogovoru u periodu posle Modula 3

## KALENDAR

Dinamika i datumi održavanja radionica su pažljivo odabrani kako bi program nesmetano pohađali zaposleni učesnici. U planiranju datuma vodili smo računa i o neradnim danima i praznicima.

### PROGRAM POČINJE 17. APRILA.

	AKTIVNOSTI	DATUM
<b>MODUL 1</b> ŠTA? KONCEPT	UVOD	petak, <b>17.april 2015.</b> od 16:00 – 20:00
	RAZVOJ POSLOVNE IDEJE I ANALIZA TRŽIŠTA	subota, <b>18.april 2015.</b> od 09:00 – 16:30
	KONSULTACIJE	individualni termini po dogovoru u periodu između Modula 1 i Modula 2
<b>MODUL 2</b> KAKO? RAZRADA	PRIPREME ZA IZLAZAK NA TRŽIŠTE	subota, <b>9.maj 2015.</b> od 09:00 – 16:30
		subota, <b>16.maj 2015.</b> od 09:00 – 16:30
	KONSULTACIJE	individualni termini po dogovoru u periodu između Modula 2 i Modula 3
<b>MODUL 3</b> KOLIKO? FINANSIJE	FINANSIJSKO PLANIRANJE I PROJEKCIJE	subota, <b>30.maj 2015.</b> od 09:00 – 16:30
		subota, <b>6. juna 2015.</b> od 09:00 – 16:30
	KONSULTACIJE	individualni termini po dogovoru u periodu posle Modula 3
<b>FINALE</b>	ZATVARANJE PROGRAMA I DODELA DIPLOMA	petak, <b>26.jun 2015.</b> od 17:00 – 19:00

## KOTIZACIJA I NAČIN PLAĆANJA

Cena programa OD IDEJE DO SVOG POSLA iznosi **1200 EUR<sup>1</sup>** po učesniku, odnosno **990 EUR<sup>1</sup>** za rane prijave do 20.marta 2015.

PLAĆANJE je moguće na dva načina:

plaćanje pune cene u tri jednake mesečne rate ili plaćanje unapred cene sa popustom za rane prijave.

Plaćanje na **RATE** – Cena **1200 EUR<sup>1</sup>**

Prva rata do 10.april (**400 EUR<sup>1</sup>**)

Druga rata do 5.maja (**400 EUR<sup>1</sup>**)

Treća rata do 5.juna (**400 EUR<sup>1</sup>**)

Plaćanje **UNAPRED** - Cena **990 EUR<sup>1</sup>**

**POPUST ZA PLAĆANJA DO 20.marta**

U cenu je uključeno:

- Učešće na radionicama u toku sva tri modula opisana u programu
- Individualna konsultantska i mentorska podrška između modula
- Svi materijali potrebni za rad na modulima, podsetnici i uputstva za rad na individualnim zadacima
- Ručak i osveženje tokom radionica

## MESTO ODRŽAVANJA

Domaćin programa Od ideje do svog posla je dizajn inkubator **NOVA ISKRA** ([www.novaiskra.com](http://www.novaiskra.com)), ulica G.Principa 43, Beograd, gde će se odvijati celokupan program.



## KAKO DA SE PRIJAVITE?

Pošaljite nam e-mail na [idejaposao@gmail.com](mailto:idejaposao@gmail.com), a mi ćemo vam proslediti kratak formular za prijavu.

## KO ORGANIZUJE I REALIZUJE PROGRAM

Program Od ideje do svog posla u partnerstvu sprovode dve firme Bizz d.o.o. i Viga d.o.o. iz Beograda koje se bave razvojem biznisa i preduzetništva u saradnji sa Nova Iskra dizajn inkubatorom.

Program vode trenerice i konsultantkinje **Ana Stanić** i **Aleksandra Vladisavljević**. Ana i Aleksandra su razvile i realizuju *Od ideje do svog posla* od 2011. godine za potrebe različitih razvojnih programa.

1. po srednjem kursu NBS na dan uplate



**Ana Stanić** živi i radi u Beogradu kao trenerica i poslovna konsultantkinja i danas je vlasnica i direktorka kompanije Viga d.o.o. Ana ima 20 godina iskustva u oblasti marketinga, menadžmenta, treninga i poslovnog savetovanja. Radila je sa brojnim klijentima iz različitih industrija širom regiona Balkana. Ana je članica Upravnog odbora UPKS - Udruženje poslovnih konsultanata Srbije. Kratku biografiju možete naći na [www.viga.rs/ana-reference-new/](http://www.viga.rs/ana-reference-new/)

**Viga d.o.o.** je trening i konsalting kompanije koja se bavi razvojem menadžmenta i preduzetništva. Mi saradujemo sa pojedincima i organizacijama kojima pružamo znanja i podršku koja im je potrebna da bi pokrenuli, osnažili ili unapredili svoj biznis i rad svojih timova. Verujemo u ličnu inicijativu i preduzetnički duh i pružamo podršku pojedincima i organizacijama u razvoju preduzetničkih ideja i biznisa. Imamo razvijene i u praksi potvrđene programe za podršku samozapošljavanju i pojednicima koji se odlučuju za pokretanje svog biznisa. Više o nama na [www.viga.rs](http://www.viga.rs)



**Aleksandra Vladislavljević** ima više od 15 godina radnog iskustva, od čega je poslednjih 12 godina posvećena radu na razvoju konkurentnosti domaće privrede, a od 2007. godine samostalno nastupa na tržištu pružajući usluge poslovnog savetovanja. Radila je na izradi brojnih studija, istraživačkih projekata i strateških i biznis planova u vezi sa , između ostalih, temama lokalnog razvoja, preduzetništva kao i u domenu inovacija i socijalnog preduzetništva. [rs.linkedin.com/in/aleksandravladislavljevic/](http://rs.linkedin.com/in/aleksandravladislavljevic/)

**Aleksandra** je vlasnica preduzeća **Bizz**, koje se bavi razvojem poslovanja i preduzetništva. Bizz pomaže svojim klijentima kroz obuke i poslovno savetovanje u različitim oblastima poslovnog razvoja. Posebne teme u kojima Bizz pruža podršku su "pametan rast" poslovanja, unapređenje upravljanja, implementacija inovacija, kao i strateško i poslovno planiranje. Klijenti su međunarodne bilateralne i multi-lateralne organizacije, mala i srednja preduzeća, i organizacije civilnog društva. Preduzeće BIZZ je član UPKS - Udruženja poslovnih konsultanata Srbije.

## POTREBNE SU VAM DODATNE INFORMACIJE?

Sve dodatne informacije možete dobiti na telefon **+381 63 879 77 51** ili e-mail [idejaposao@gmail.com](mailto:idejaposao@gmail.com)